

Communiqué de presse

**MAZARO, le développeur belge de systèmes de transmission innovants souhaite lever € 3M en vue d'une cotation directe sur Euronext Access**

Destelbergen, le 2 décembre 2021 - MAZARO, le développeur belge de transmissions révolutionnaires et brevetées pour un grand nombre de véhicules à moteur thermique et électrique, lance aujourd'hui une levée de fonds d'un montant maximum de € 3M, dont € 500.000 via une campagne de crowdfunding, et € 2,5M via un placement privé auprès d'investisseurs qualifiés. Le ticket d'entrée du crowdfunding sera de € 5.000, et de € 100.000 pour les investisseurs qualifiés.



MAZARO développe des transmissions révolutionnaires qui réduisent la consommation d'énergie et les émissions des véhicules industriels, commerciaux et privés de 11 à 19 % et augmentent l'autonomie des véhicules électriques de plus de 16%. Cela s'explique en partie par le fait que certains composants traditionnels, consommateurs d'énergie, deviennent superflus. Dans les moteurs à combustion interne, il suffit de penser aux embrayages, aux convertisseurs de couple, aux synchroniseurs de segments de piston, aux systèmes hydrauliques inefficaces, etc.

*« Nos systèmes sont les premiers au monde à être capables de maintenir à tout moment le moteur thermique ou électrique sur la courbe de consommation la plus basse. De plus, nos transmissions ne comportent que 139 pièces au lieu des 1 000 habituelles. Cela les rend plus faciles et plus rapides à produire, plus silencieuses, sans entretien et donc moins chères tant pour la fabrication que pour le consommateur »,* explique l'ingénieur Filip De Mazière, créateur de la technologie et directeur général de MAZARO.

**Modèle commercial fondé sur la vente de licences**

Les transmissions de MAZARO sont brevetées. Le modèle commercial de MAZARO repose principalement sur la vente de licences à des fournisseurs de composants établis, plutôt que sur la mise en place de sa propre production. Cela signifie que l'entreprise n'a pas de structure de coûts lourde et qu'elle a la capacité de s'adapter plus rapidement à davantage d'applications et de marchés géographiques. La plupart des revenus proviendront d'une redevance sur la vente des systèmes individuels. Les premiers revenus de licence sont prévus pour 2023. Jusque-là, les revenus de pré-production sont générés par la fourniture de services d'ingénierie qui comprennent principalement la conception et le développement de modèles de transmission spécifiques au client.

### **Tests réussis**

MAZARO a déjà installé cette transmission innovante dans un camion électrique. Les résultats des récents tests effectués en coopération avec la célèbre société de test et d'homologation Applus IDIADA ont prouvé la validité des avantages et des performances calculés. Par rapport à une transmission traditionnelle, le E-truck a pu parcourir 16,8 % de plus avec la même quantité d'électricité, sa vitesse de pointe était 50 % plus élevée (utile sur l'autoroute) et le groupe motopropulseur a délivré un couple nettement plus important pour affronter les fortes pentes.

### **Partenariats stratégiques**

MAZARO appliquera d'abord ses systèmes aux véhicules commerciaux. Plusieurs grands fabricants en Europe et en Asie ont déjà commandé des prototypes et commenceront à fabriquer des transmissions pour les camions, les quads, les chargeurs E, les SUV et les tracteurs d'ici 2023. Dans une deuxième phase, les transmissions seront étendues aux voitures.

Pour augmenter ses chances de succès, MAZARO s'associe à ONEtoONE Corporate Finance, une société internationale réputée de conseil en fusions et acquisitions, levées de fonds et introductions en bourse, présente dans 28 pays sur quatre continents. En tant que listing sponsor accrédité par Euronext, ONEtoONE continuera à conseiller MAZARO tout au long de sa vie boursière sur sa stratégie financière et son reporting financier.

### **Crowdfunding et cotation**

Afin de financer le développement de ses systèmes et d'étoffer son équipe pour répondre aux demandes de ses clients, MAZARO organise une levée de fonds d'un montant maximum de € 3M, dont € 500.000 via une campagne de crowdfunding, et le solde de € 2,5M via un placement privé auprès d'investisseurs qualifiés.

Pour la partie crowdfunding, MAZARO se tourne vers Spreds, la plateforme SaaS belge pour la gestion digitale des stakeholders. Le ticket d'entrée du crowdfunding sera de € 5.000

Le ticket d'entrée pour les investisseurs qualifiés est de € 100.000. Ils sont priés de contacter directement ONEtoONE Corporate Finance.

L'objectif est de lever un maximum de € 3M dans les prochaines semaines. Par la suite, MAZARO lancera une procédure de cotation directe sur Euronext Access.

### **Souscrire**

[www.mazaro.eu](http://www.mazaro.eu)

<https://www.spreds.com/compartments/3118-mazaro>

### **Listing sponsor**

ONEtoONE Corporate Finance

Guy van der Heyden

e-mail: [guy.vanderheyden@onetoonecf.com](mailto:guy.vanderheyden@onetoonecf.com)

[+32 477 42 24 65](tel:+32477422465)

**Joint Book Runners**

Spreds

Gilles van der Meerschen  
e-mail: [gilles@spreds.com](mailto:gilles@spreds.com)  
+32 475 74 45 46

V4G

Chris Raman  
e-mail: [chris@v4g.com](mailto:chris@v4g.com)  
+32 475 35 70 80

**Contact**

Gunther De Backer  
Backstage Communication  
e-mail: [gunther@backstagecom.be](mailto:gunther@backstagecom.be)  
[+32 475 90 39 09](tel:+32475903909)

**À propos de MAZARO**

MAZARO conçoit des transmissions innovantes qui combinent un rendement interne exceptionnellement élevé, avec la capacité de maintenir à tout moment le moteur à combustion ou le moteur électrique sur sa courbe de rendement optimal. Cela permet de réaliser des économies d'énergie, d'émissions et de coûts inégalées, tout en optimisant les performances et le confort.

Les avantages de cette technologie sont les plus impressionnants dans les camions, les bus, les véhicules hors route, les SUV, les chariots élévateurs et les tracteurs, qu'ils soient à moteur à combustion ou électrique.

MAZARO est dirigé par Filip De Mazière, ingénieur civil en génie mécanique (UGent) avec 20 ans d'expérience en tant qu'ingénieur en chef de la conception chez les principaux fournisseurs de transmissions DANA et HÖRBIGER/TREMEC. Il est à l'origine de nombreuses conceptions de transmissions réussies, notamment pour McLaren, Ferrari, Liebherr et Case New Holland, et a 15 brevets à son actif.